



FlotAuto 2019, Optimum Automotive présentera son offre véhicules connecté

Optimum Automotive est une entreprise de la FrenchTech proposant une approche inédite de services connectés permettant de répondre à toutes les problématiques rencontrées par les gestionnaires de flottes d'entreprise...



Optimum Automotive, au travers de son approche 360°, propose tous les services connectés liés à la flotte automobile. Gestion de parc automobile, Optimisation et amélioration de conduite, Optimisation des charges sociales et fiscales, Partage de véhicules, Covoiturage, Géolocalisation, etc... Une approche nouvelle de la réduction du TCO, intégrant la dimension mobilité durable en entreprise.

Du conseil, à l'installation d'un boîtier télématique, aux applications et services, jusqu'à l'outsourcing, Optimum Automotive propose la lecture, le suivi technique et financier des parcs de véhicules légers et utilitaires des petites, moyennes et grandes entreprises.

Optimum Automotive sera ravie de vous recevoir officiellement au salon Flotauto dédié 100% au business des véhicules d'entreprises.

L'entreprise française sera l'invitée de deux conférences :

Conférence Gestion de flotte



Le 21 février de 16h15 à 17h15 : quelles transformations du métier avec les nouvelles mobilités ?

Nouvelles mobilités, gestion des données, télématique, motorisations vertes : hier responsable de la maintenance et du renouvellement du parc, le gestionnaire de flotte voit son métier évoluer, avec des enjeux toujours plus complexes. Le gestionnaire de flotte devient un gestionnaire de la mobilité de son entreprise.

Un atelier didactique

Le 21 Février 2019 9H30-10H30 : Pour tout comprendre sur la gestion de parc 360° GESTION.

Tour d'horizon des boîtiers connectés, analyse et exploitation des données, services connectés impactant le TCO et la mobilité... Découvrez une approche 360° des bénéfices de la gestion de parc connecté.

Les services à la carte proposés par Optimum Automotive

► **MAPPING CONTROL** pour la géolocalisation et la mobilité :

Mapping Control fournit une solution clé en mains, qui associe plateforme logicielle, fourniture et pose de boîtiers, et applications mobiles pour les conducteurs et superviseurs. Ce service permet aux gestionnaires de flottes d'analyser, d'optimiser en profondeur et dans le temps, la flotte de véhicules. Chacun pourra choisir, à la carte, les services pertinents au regard de ses propres enjeux, contraintes et objectifs :

Géo-localisation, Mobilité, Gestion des amendes, Gestion de parc, Analyse de conduite, Protection, Autopartage/Co-voiturage, Échanges de données, Fuel Control.

► **DRIVE & CITY** pour l'autopartage et le co-voiturage :

Drive & City propose une offre de mobilité innovante dédiée aux entreprises et collectivités publiques avec un triple objectif : la réduction des coûts automobiles, de l'empreinte carbone et de la sinistralité. Le service autopartage permet de réduire la taille (donc le coût) du parc automobile grâce à la mutualisation des ressources et gère tous les aspects d'une gestion optimisée (agenda de réservation/restitution, gestion de clés, outils d'analyses statistiques...). Le service co-voiturage permet de partager les trajets inter-entreprises ou extra-entreprises, puisque la plateforme peut être connectée avec d'autres plateformes de co-voiturage (ID Vroom, BlaBlaCar...).

► **SMARTFLEET360°** pour l'optimisation du TCO :



Les flottes automobiles, représentent fréquemment le deuxième poste de charges des entreprises après les salaires. Pour optimiser ses coûts, Smartfleet 360° propose une double approche : 1/un outil de gestion de parc innovant, permettant de gérer, analyser et optimiser les coûts depuis la définition de la Car Policy jusqu'à la gestion des renouvellements. 2/Des prestations de conseils et de gestion déléguée (véhicule + conducteur), accompagnées de reporting détaillés et réguliers permettant d'apprécier les progrès accomplis.

► **MONCLIENTCONNECTE** : le bon message, au bon moment, à la bonne personne.

Mon client connecté permet de fidéliser et de partir également à la conquête de nouveaux clients par le digital connecté. A l'heure des nouvelles mobilités, de la mutation de la filière automobile et de la digitalisation de l'ensemble des métiers de la distribution automobile, MONCLIENTCONNECTE anticipe les grands enjeux pour exposer ses solutions digitales connectées. Un outil de fidélisation client 100% connecté. Un outil d'optimisation de flotte en B2B tel un Portail synthétique de suivi de flotte Géo-localisation et gestion des missions, suivi technique et financier optimisation des avantages en nature, analyse de conduite. Pour les ateliers, un suivi en temps réel de l'état des véhicules de vos clients, des alertes sur les échéances d'entretien, entre autre, des indications de renouvellement prochain. En B2C, Protection vol, Garanties complémentaires, Applications multiservices.

<http://www.optimum-automotive.com>