



OPÉRATIONS DE CAPITAL-INVESTISSEMENT EN NOVEMBRE-DÉCEMBRE 2019 PRIVATE EQUITY TRANSACTIONS IN NOVEMBER-DECEMBER 2019

SOCIÉTÉ CIBLE TARGET	ACQUÉREUR BIDDER	MT AMT
ACKLIO - Sécurisation des réseaux IoT	GROUPE D'INVESTISSEURS - Capital-investissement Op : Participation	2 M €
<p>Acklio, start-up rennaise spécialisée dans les solutions technologiques permettant le déploiement et la sécurisation des réseaux IoT, lève 2 millions d'euros dont 1 million auprès de technocom3, le dernier né des fonds d'investissement d'Innovacom. Celui-ci investit aux côtés de Starquest, d'un industriel français et de Crédit Agricole Ile-et-Vilaine Expansion. Lancée en 2016, Acklio opère sur le marché des réseaux de télécommunication longue portée dits LPWAN (Low Power Wide Area Networks) permettant à des objets de communiquer sur des longues distances. La société définit et implémente un mécanisme standard permettant aux industriels développant de tels objets de s'affranchir des spécificités de chaque opérateur de réseau. Elle facilite ainsi grandement le déploiement et la sécurité des réseaux de l'internet des objets (IoT).</p>		
ACTICOR BIOTECH - Biotechnologies	GO CAPITAL (+ financiers) - Capital-investissement Op : Participation	7 M €
<p>Acticor Biotech, société de biotechnologie en phase clinique impliquée dans la phase aiguë des maladies thrombotiques, y compris les accidents vasculaires cérébraux ischémiques aigus, annonce la levée de 7 millions d'euros pour compléter sa Série B à hauteur de 22,3 millions d'euros. Ce financement supplémentaire permettra à l'entreprise d'étendre son essai clinique Actimis aux États-Unis. Actimis est un essai clinique de phase II concernant le traitement de l'AVC ischémique aigu testant le glenzocimab (ACT017), son candidat-médicament. Le tour de table a été dirigé par un nouvel investisseur, GO Capital. Les investisseurs existants, Newton BioCapital, CapDecisif Management et Anaxago, ont également participé à ce financement supplémentaire. En complément de ce financement, Acticor Biotech a acquis 100% des actions d'AVCare. AVCare est une start-up de diagnostic, créée par le Pr. Serge Timsit et Jean-Marc Herbert et financée par la SATT Ouest Valorisation et GO Capital, qui développe un biomarqueur sanguin dans l'AVC. Acticor Biotech et la SATT Ouest Valorisation ont conclu un accord de sous-licence octroyant à la société les droits mondiaux de développer et d'exploiter le biomarqueur dans l'AVC. Pour l'extension de la série B, Agile Capital Markets a agi en tant que conseil financier pour Acticor Biotech.</p>		
ADDMEDICA - Pharmacie	MÉRIEUX EQUITY PARTNERS - Capital-investissement Op : Participation	15 M €
<p>Mérieux Equity Partners, par l'intermédiaire de son véhicule Mérieux Participations 3 (MP3), est entré au capital de la société Addmedica. Mérieux Equity Partners annonce avoir pris une position d'actionnaire de référence, auprès des fondateurs François Anger et Bernard Dauvergne. Fondé en 2005 et basé à Paris, Addmedica est spécialisé dans le développement et la commercialisation de produits médicaux à forte valeur médicale ajoutée (médicaments et dispositifs médicaux) pour des maladies rares et invalidantes, notamment un traitement de référence pour la prise en charge de la drépanocytose (une maladie héréditaire qui affecte les globules rouges du sang, ce qui conduit à l'anémie), à fort enjeu de santé publique, en France et à l'étranger. Les fondateurs restent actionnaires majoritaires.</p>		
APRIL - Services en assurance CA : 997,2 M € Conseil : Rothschild	CVC CAPITAL PARTNERS (Luxembourg) - Capital-invest. Op : Prise de contrôle à 65,1% + OPAs Conseil : Deutsche Bank, Lazard	900 M € (est.)
<p>Agissant via Andromeda Investissements, CVC Partners a finalisé le 31 décembre la prise de contrôle du groupe lyonnais April en rachetant auprès de Percée Participations 10,18% du capital et des droits de vote au prix de 22 euros par action.</p>		



SOCIÉTÉ CIBLE TARGET

ACQUEREUR BIDDER

MT AMT

Il détient désormais 99,01 % du capital et peut lancer une offre publique de retrait de la cote (suivi d'un retrait obligatoire) des titres qu'il ne détient pas encore.

Rappelons que Andromeda Investissements avait acquis fin 2018 la part majoritaire détenue par Evolem dans le capital d'April puis avait proposé aux minoritaires de racheter leurs parts au prix de 21,60 euros par action en juillet 2019. Agissant via Percée Participations, Christian Barrus avait alors offert aux minoritaires 21,70 euros par action en obtenant ainsi un peu plus de 10% du capital.

Créé en 1988, April (3.900 collaborateurs) est un groupe international de services en assurance implanté dans 31 pays. Linklaters conseille CVC Capital Partners avec une équipe dirigée par Fabrice de La Morandière (Associé), épaulé par Louis Prades (collaborateur) pour les aspects Corporate, soutenus par Pierre Thomet (Associé), Jacek Urban et Vianney Guillet de Chatellus (collaborateurs).

Marc Perrone (Associé), Ngoc-Hong Ma (Counsel) et Louis Degeorges (collaborateur) ont également contribué à cette opération sur les aspects financiers, ainsi que Kathryn Merryfield (Associée), Lauren Hanley (Collaboratrice Sénior), Tianzi Ye et Valérie Morel (Collaboratrices), sur les aspects bancaires.

Gide Loyrette Nouel est conseil d'Evolem.

Hebert Smith Freehill accompagne April et Latham & Watkins conseille les banques de financement.

BAROU EQUIPEMENTS - Produits en aciers spéciaux

CA : 19,9 M €

Cédant : D&P V Gestion

Conseil : Degroof Petercam Investment Banking

GROUPE D'INVESTISSEURS - Capital-investissement

Op : Participation

Le fonds d'investissement D&P V Gestion cède le groupe Barou Equipements à un consortium d'investisseurs.

Créé en 1975 par Noël Barou, Barou Equipements est un groupe industriel réalisant des produits à forte valeur ajoutée en aciers spéciaux. Le groupe est leader sur ses deux métiers : la fabrication d'accessoires en acier à haute limite d'élasticité à destination du marché de la manutention (fourches, éperons, tabliers pour chariots élévateurs) ; et la fabrication de pièces d'usure en acier anti-abrasion pour les engins de travaux publics (benches, lames, fonds de godets, etc).

Barou Equipements est aujourd'hui basé sur un site de production de plus de 22.000 mètres carrés à Chavanay et réalise en 2019 un chiffre d'affaires de 19,9 millions d'euros pour une marge d'EBITDA de près de 10%.

Développement et Partenariat est une société de gestion spécialisée dans les opérations de capital-développement et de capital-transmission. Son dernier véhicule, D&P V Gestion avait acquis Barou Equipements en 2015 auprès de son fondateur, Noël Barou. Le consortium d'investisseurs se portant acquéreur du groupe Barou Equipements est constitué des acteurs suivants du capital-investissement : Fonds Régional d'investissement (groupe Siparex), Carvest, Bpifrance investissement, Celda Capital Développement.

BIALCOL + CIBALGINA (G.-B.) - OTC, selfcare

Cédant : Laboratoire GSK (G.-B.)

ALPHA HEALTHGROUP - Produits pharmaceutiques

Op : Build-up

Alpha Healthgroup (Cooper et Vemedia), plateforme européenne parmi les leaders dans le domaine de l'automédication (OTC) et du selfcare, annonce l'acquisition auprès du Laboratoire GSK des gammes Bialcol et Cibalgina. Avec cette double acquisition, Alpha Healthgroup vient renforcer son offre dans la catégorie des antidouleurs et de l'hygiène et y ajoute deux produits pharmaceutiques matures.

L'acquisition de ces deux produits à la réputation établie en Italie viendra renforcer un portefeuille déjà doté de marques leaders sur le marché. En juin dernier, Alpha Healthgroup avait fait l'acquisition des laboratoires Diepharmex (et de leur gamme Audispray). Plus tôt dans l'année, le laboratoire avait également acquis les gammes Dacryum et Dacryoserum des laboratoires Johnson & Johnson.



Les bureaux londonien et parisien du cabinet Simmons & Simmons LLP ont conseillé Alpha Healthgroup avec une équipe menée par Simonetta Giordano, associée à Paris, et Jocelyn Ormond, associé à Londres, et composée de : Sharikh Gilani (Londres) sur les aspects corporate ; Lawrence Brown, associé, et Mark Hine (Londres), sur les aspects contractuels ; Nick Cronkshaw, associé, et Zoe Arnautov (Londres) sur les aspects de fiscalité ; Mauro Teresi, of counsel (Milan) sur les aspects réglementaires. GSK était accompagné par Latham & Watkins à Londres avec Emily Cridland et Frances Stocks Allen.

BIG BAG 'N GO - Gestion des déchets de chantiers**A PLUS FINANCE (+ business angels)** - Capital-invest.**Op** : Participation

4 M €

Big Bag 'N Go, fournisseur de solutions logistiques innovantes et éco-responsables dédiées à la gestion des déchets de chantiers, lève 4 millions d'euros auprès d'A Plus Finance et de plusieurs business angels.

Lancé en 2011, Big Bag 'N Go est un service de collecte de déchets de chantier à la demande. A l'aide de sacs baptisés big bags chargés par les utilisateurs au pied de petits et grands chantiers, l'entreprise assure la collecte des gravats en s'appuyant sur sa technologie d'optimisation d'itinéraire ainsi que sur sa propre flotte de camions et garantit l'acheminement des déchets vers des plateformes de tri réglementaires.

Leader du marché en Ile de France, Big Bag 'N Go révolutionne le secteur en plaçant au cœur de sa stratégie la mutualisation des flux logistiques, le tri à la source et l'économie circulaire. Grâce à son algorithme intelligent, les camions de la flotte adoptent des itinéraires optimisés qui permettent de réduire le nombre de kilomètres parcourus et les émissions de gaz à effet de serre, tout en répondant à un maximum de demandes chaque jour.

Présent aujourd'hui en région parisienne et en région lyonnaise, Big Bag 'N Go réalisera un chiffre d'affaires 2019 d'environ 2,5 millions d'euros.

Cette deuxième levée de fonds réalisée avec l'aide de Roland Berger Tech Ventures permettra à Big Bag 'N Go de déployer son activité dans une dizaine de villes françaises, dont Marseille dès le 1er trimestre 2020, puis à l'international dès 2022. Dechert a conseillé Big Bag 'N Go avec Anne-Charlotte Rivière, associée, et Aude Steinberg, collaboratrice. A Plus Finance était conseillé par Joffe & Associés.

BIOLOG-ID - Gestion des produits de santé sensibles**XERYS** - Capital-investissement

CA : 7 M €

Op : Participation

30 M €

Biolog-id (107 salariés), qui intervient dans la traçabilité et la gestion des produits de santé sensibles (globules rouges, plasma, plaquettes, préparations de chimiothérapie), a levé 30 millions d'euros auprès de la société de capital-investissement Xerys.

CAPCAR - Vente de voitures d'occasion**BREEGA + IDINVEST+ 123 INVESTMENT MANAGERS****Op** : Participation

5 M €

CapCar (ex-Kyump) lève 5 millions d'euros auprès de Breega - son investisseur historique - ainsi que d'Idinvest et de 123 Investment Managers.

CÉRÉLIA - Pâtes ménagères**ARDIAN** - Capital-investissement

CA : 500 M €

Op : LBO

810 M € (est.)

Conseil : BNP Paribas (IK Investment Partners)**Conseil** : Oddo BHF Corporate Finance

Ardian annonce l'acquisition de Cérélia auprès du fonds IK VII, conseillé par IK Investment Partners. Cérélia est le leader transatlantique sur le marché des pâtes ménagères, offrant une gamme de produits innovants et diversifiés, incluant notamment des pâtes à tarte et à pizza prêtes à cuire, des crêpes, pancakes et cookies.



Basée à Paris, Cérélia emploie plus de 1.600 personnes, exploite 12 sites en Europe et en Amérique du Nord. La société distribue ses produits dans plus de 50 pays à travers le monde et réalise un chiffre d'affaires de près de 500 millions d'euros. Les origines de la Société remontent à L'Alsacienne de Pâtes Ménagères, qui a fusionné en 2012 avec Eurodough pour former Cérélia. En 2015, la société, avec le support d'IK, a franchi une nouvelle étape grâce à l'acquisition de De Biederij, lui permettant d'ajouter à son portefeuille des produits tels que les crêpes et pancakes, mais aussi d'accéder aux marchés nord-américain et asiatique. Au cours des trois dernières années, Cérélia a également fait l'acquisition de Bakeaway et English Bay Batter, qui lui ont permis de renforcer sa gamme de produits et diversifier sa présence géographique, notamment aux États-Unis, au Canada et au Royaume-Uni.

Willkie Farr & Gallagher LLP a conseillé IK Investment Partners avec une équipe menée par Eduardo Fernandez (Associé), accompagné par Grégory de Saxcé (Associé) et Marion Callot (Collaboratrice) sur les aspects corporate ainsi que Faustine Viala (Associée) et Maud Boukhris (Collaboratrice) sur les aspects antitrust de la transaction. Latham & Watkins conseille Ardian avec Gaëtan Gianasso, Bénédicte Bremond, Marine Bazé (corporate), Xavier Renard (tax).

COLONNA - Courtage et gestion d'assurance

CA : 46 M €

Cédant : Famille Colonna

Conseil : Alantra

COLONNA Xavier - Personne physique

Op : OBO

Conseil : Alantra

Le groupe Colonna finalise son évolution actionnariale avec la reprise du capital par son Directeur Général Xavier Colonna auprès de la famille fondatrice. Créé en 1972, Colonna est un spécialiste du courtage et de la gestion d'assurance collective de type Santé Prévoyance, principalement à destination des petites et moyennes entreprises. Avec un chiffre d'affaires de 46 millions d'euros en 2018, le groupe offre des services de courtage et de gestion à plus de 150.000 entreprises clientes et 1 million d'assurés au travers de ses 2 entités opérationnelles : Colonna Broker et Colonna Facility, respectivement dédiée au courtage et à la gestion. Le groupe Colonna assure historiquement la gestion des assurés de la branche HCR (Hôtels, Cafés, Restaurants) et d'un nombre significatif d'établissements de jeux. Cette opération, conseillée par Alantra, intègre la mise en place d'un financement senior apporté par Crédit Agricole, HSBC, Palatine et Crédit du Nord.

CONSOGARAGE.COM

Commerce de gros d'équipements automobiles

ITAL EXPRESS

Commerce de gros d'équipements automobiles

CA : 36 M €

Op : Build-up

Ital Express, acteur de la distribution de pièces de rechange pour poids-lourds, remorques et véhicules utilitaires, annonce l'acquisition du spécialiste de la vente en ligne d'équipement d'ateliers et d'outillage Consogarage.com.

Fort d'une expérience de près de 10 ans dans la vente de ponts élévateurs, démonte-pneus et équilibreuses, Consogarage un des leaders de la vente sur internet d'équipements et de consommables à destination des garages, ateliers, pneumaticiens et carrossiers. Implantée dans la métropole toulousaine depuis sa création en 2011, née de la collaboration de deux frères issus du monde de l'informatique et de la mécanique automobile, Consogarage compte aujourd'hui plus de 600 références disponibles sur le site Internet et a connu une croissance annuelle à deux chiffres continue depuis sa création.

COUCOO - Eco-tourisme

CA : 3,7 M €

BPIFRANCE (+ financiers) - Banque publique

Op : Participation

3,5 M €

Coucoo, l'un des pionniers de l'éco-tourisme haut de gamme en France, ouvre son capital à Bpifrance, qui mène l'opération, ainsi qu'à des investisseurs-entrepreneurs dont Dominique du Peloux (ex Chequers), Liberty Verny et Nathalie Gillier (Ba-



zarChic), pour un montant de 3,5 millions d'euros. Fondé en 2009 par Gaspard de Moustier et Emmanuel de La Bédoyère, Coucoo propose à ses clients des séjours de déconnexion en pleine nature. Le groupe compte quatre éco-domaines, chacun doté d'une vingtaine de cabanes perchées ou flottantes et conçu sur mesure dans un lieu naturel d'exception.

Dans cette opération, Coucoo était conseillé par Veil Jourde, avec Géraud Saint Guilhem, associé, Gabriel d'Amécourt, conseil, Anaïs Pinton et Marina Demeure, collaboratrices. Bpifrance était conseillé par le cabinet Degroux Brugère avec Jérémie Swiecznik, associé, et Oriane Rocher, collaboratrice.

DIABELOOP - Édition de logiciels**GROUPE D'INVESTISSEURS** - Capital-investissement**Op** : Participation

22 M €

Après un premier tour de table, en 2017, de 13,5 millions d'euros et l'obtention du marquage CE pour son dispositif médical de traitement automatisé du diabète, Diabeloop annonce une 2ème levée de fonds (31 millions d'euros dont 22 millions en fonds propres). Cette opération constitue la plus importante levée de fonds en Europe en Intelligence Artificielle thérapeutique.

Coblence avocats (Ludovic Dorès, associé et Emmanuelle Benvenuti) a accompagné le management de la société dans le cadre de cette opération.

Dechert conseille la société avec Anne-Charlotte Rivière, associée, et Louis Taslé d'Héliand en corporate et Marie Fillon, associé, en IP-IT.

Les Investisseurs furent conseillés par GFP Avocats (Guillaume Fargeaud, associé, et Alexandre Velez).

Issue d'un projet de recherche médicale, Diabeloop est créée en 2015 par le Dr Guillaume Charpentier, aujourd'hui directeur médical et Erik Huneker, co-dirigeant avec Marc Julien depuis 2016. Cette équipe dirigeante complémentaire est associée à un réseau de partenaires solides, tels que le CEA- Leti lié à Diabeloop au sein d'un laboratoire de recherche commun et le CERITD (Centre d'Etudes et de Recherches pour l'Intensification du Traitement du Diabète).

Le management de Diabeloop et les investisseurs du premier tour de table - ALIAD (Air Liquide Venture Capital, partenaire de long terme), Supernova Invest (au travers de son fonds Supernova 2 complété d'un nouvel investissement avec les fonds Crédit Agricole Innovations et Territoires et le FCPI Amundi Avenir Innovation), Sofimac Innovation, Kreaxi, Crédit Agricole Sud Rhône Alpes Capital, Crédit Agricole des Savoie Capital et le CERITD - ont fait le choix de réinvestir. Ceux-ci sont rejoints par de nouveaux investisseurs dont CEMAG invest, ADAG, Odysée Venture et AGIR à dom.

DMTP - Distrib. de produits en béton**CA** : 250 M €**Cédant** : Saint-Gobain**Conseil** : BNP Paribas**FRANS BONHOMME** - Canalisations en plastique**CA** : 590 M €**Op** : Build-up

Valeur 100% : 70 M €

Conseil : Rothschild & Co

70 M €

Saint-Gobain a finalisé la cession de la société Distribution Matériaux pour les Travaux Publics (DMTP) au groupe Frans Bonhomme. La cession de cette activité, qui a réalisé un chiffre d'affaires de 250 millions d'euros pour un résultat d'exploitation de près de 3 millions d'euros en 2018, s'est effectuée sur la base d'une valeur d'entreprise de 70 millions d'euros. Spécialisée dans la distribution de produits essentiellement en béton destinés aux travaux publics, génie civil et infrastructure en France, DMTP dispose de 58 points de vente en France.

Rappelons que Frans Bonhomme est contrôlé par Centerbridge Partners.

Frans Bonhomme a réalisé un chiffre d'affaires de 590 millions d'euros, dont 550 millions d'euros en France, en 2018. Fondé en 1935, présent en France et en Espagne, le groupe compte 2.300 collaborateurs et sert plus de 90.000 clients.

White & Case a conseillé Frans Bonhomme avec une équipe à Paris menée par Saam Golshani et Guillaume Vallat, associés, assistés de Sophie Nguyen, Louis Feuillée, Emmanuel Cheignon et Tala Ayoub, collaborateurs. Sont également intervenus Yann Utzschneider, associé, Costanza Mussi et Alexandre Martin, collaborateurs, sur les aspects de droit de la concurrence ;



Clara Hainsdorf, associée, et Clémentine Durney, collaboratrice, sur les aspects de propriété intellectuelle ; Anne Sauvebois-Brunel, collaboratrice, sur les aspects de droit immobilier ; Samir Berlat, associé, Roman Picherack, Anne-Louise Lorenzo et Kevin Perraudin, collaborateurs, sur les aspects liés au financement ; Alexis Hojabr, associé, et Margaux de Lembeye, collaboratrice, sont intervenus sur les sujets de management package et structuration au Luxembourg.

DOMIDEP - EHPAD

CA : 300 M €

Conseil : Edmond de Rothschild Corporate Finance**ISQUARED CAPITAL (E.-U.) - Capital-investissement****Op :** LBO**Conseil :** Rothschild & Co

Créé en 1989 et réalisant aujourd'hui près de 300 millions d'euros de chiffre d'affaires, Domidep s'adosse au fonds d'investissement I Squared Capital. Domidep est spécialisé dans la prise en charge des personnes âgées en maisons de retraite médicalisées (EHPAD) avec 103 établissements et plus de 6.700 résidents.

Domidep était détenu par son actionnaire fondateur et les fonds UI Gestion, BNP Paribas Développement, Bpifrance et Carvest.

EGERIE - Gestion des risques cyber**ACEMANAGEMENT (+ financiers) - Capital-investissement****Op :** Participation

4 M €

Egerie, leader de la gestion des risques cyber en France, annonce une levée de fonds de 4 millions d'euros menée par ACE Management. Après une année riche faite de succès commerciaux en France et en Europe, de la première labellisation EBIOS Risk Manager attribuée par l'ANSSI, de deux nominations dans le Magic Quadrant du Gartner, et de l'ouverture prochaine d'un bureau à Londres, Egerie entend, avec ce tour de table, accélérer son développement à l'international.

Fondé par deux pionniers de l'analyse des risques cyber, Jean Larroumets et Pierre Oger, Egerie est le leader du pilotage intégré des risques cyber en France. La société a développé une plateforme logicielle collaborative et automatisée, qui rationalise l'exposition aux risques cyber des entreprises, mobilise l'ensemble des organisations depuis la conformité réglementaire jusqu'à la mise en place d'une gouvernance optimisée du risque cyber pour une prise de décision éclairée et rapide des dirigeants. Pour faire face à ces défis majeurs, les organisations doivent disposer d'une approche holistique de la cyber, par anticipation.

EGIDE INFORMATIQUE - Édition de logiciels

CA : 7 M €

DL SOFTWARE - Édition de logiciels**Op :** Build-up

Aujourd'hui présent sur 4 marchés que sont la Santé, le Négoce, le Retail et le Tourisme, le groupe DL Software s'adressera désormais aussi au marché de l'immobilier grâce à l'acquisition d'Egide Informatique et sa filiale Vestalink, éditeurs spécialisés sur ce secteur.

Créé en 1986, Egide conçoit et distribue des logiciels métiers à destination des professionnels de l'immobilier (Administrateurs de biens, Syndics de copropriété, Gestionnaires de patrimoine, Institutionnels, Foncières) pour le tertiaire, le résidentiel et les bailleurs sociaux.

Grâce à ses solutions modulaires, et son ERP immobilier Even, Egide Informatique adresse de nombreux acteurs majeurs du secteur. Editeur mais aussi intégrateur de ses solutions, Egide Informatique propose également un ensemble de services pour accompagner ses clients dans leur transformation digitale.

La société affiche une forte croissance et réalise plus de 7 millions d'euros de chiffre d'affaires au titre de l'exercice 2018, dont une majorité de revenus récurrents. Elle emploie près de 60 salariés basés à Montreuil (Ile-de-France).

Rappelons que DL Software est contrôlé depuis 2017 par 21 Centrale Partners.



ELDOTRAVO - Référencement de professionnels de bâtiment **IRDI + M CAPITAL (+ financiers)** - Capital-investissement
Op : Participation 3 M €

Fondée en 2017 par Jean-Bernard et Hugo Melet, la plate-forme de référencement des professionnels du bâtiment EldoTravo a levé 3 millions d'euros auprès d'Irdi, de M Capital et de deux investisseurs privés (Christophe Courtin et Alexandre Ricardo).

EVERMAPS - Génération de trafic en magasin **ENTREPRENEUR VENTURE** - Capital-investissement
Op : Participation 5 M €

Evermaps, société spécialisée dans la génération de trafic en magasin, annonce ce jour une levée de 5 millions d'euros en capital-développement, auprès du fonds d'investissement Entrepreneur Venture.
Créée en 2007, Evermaps emploie actuellement une trentaine de salariés.

EWE (Allemagne) **ARDIAN**
Énergie, télécoms, technologies de l'information Capital-investissement
Op : Participation de 26%

EWE et EWE-Verband ont signé un accord sur le transfert de 26% des parts d'EWE AG à Ardian. Une fois la transaction conclue, les partenaires travailleront ensemble pour accélérer la croissance d'EWE, en investissant notamment dans les domaines stratégiques des énergies renouvelables, des télécommunications et des réseaux d'énergie. Depuis l'automne 2015, EWE et EWE-Verband ont racheté progressivement les parts de leur ancien partenaire EnBW avec l'intention de trouver un nouvel investisseur. La finalisation de la transaction est soumise à l'approbation de l'Office fédéral allemand des ententes, qui devrait intervenir au cours du premier trimestre 2020. Les sociétés ne divulguent pas les détails financiers de la transaction. Une fois l'opération réalisée, les sociétés suivantes détiendront une participation dans EWE AG : EWE-Verband, avec 74% (59% Weser-Ems-Energiebeteiligungen GmbH, 15% Energieverband Elbe-Weser Beteiligungsholding GmbH) et Ardian avec 26%.

FORMES & SCULPTURES **CM-CIC INVESTISSEMENT**
Création de matériel merchandising Capital-investissement
CA : 35 M € **Op** : Participation 7,3 M €
Conseil : Pax Corporate Finance

CM-CIC Investissement investit 7,3 millions d'euros dans la société familiale Formes & Sculptures (150 collaborateurs), acteur français spécialisé dans la création de matériel merchandising, PLV éphémère et permanente, à destination des secteurs du luxe et de la cosmétique. Créé en 1985 par Jacques Tenenhaus, le groupe est aujourd'hui dirigé par la deuxième génération, Mathias Tenenhaus. L'outil de production déployé sur 3 sites (France, Serbie, Chine).

GECKO BIOMEDICAL - Biopolymères chirurgicaux **GROUPE D'INVESTISSEURS** - Capital-investissement
Op : Participation 39 M €

Créée en 2013, la société parisienne Gecko Biomedical lève 39 millions d'euros auprès de BNP Paribas Développement, du Fonds européen d'investissement (FEI), de M & I Investment et de ValQuest Partners ainsi qu'auprès de ses actionnaires historiques : Sofinnova Partners, Bpifrance, CM-CIC Innovation, CapDécisif Management et Omnes Capital réinvestissent aussi massivement.

Rappelons que Gecko Biomedical avait levé 22,5 millions d'euros en 2016.

**GITGUARDIAN** - Cybersécurité**BALDERTON CAPITAL, G.-B. (+ financiers)****Op** : Participation

11 M €

GitGuardian, start-up française spécialisée en cybersécurité, lève 11 millions d'euros (série A). Cette levée a été menée par Balderton Capital. Scott Chacon, cofondateur de GitHub, Solomon Hykes, fondateur de Docker, et Bpifrance ont également participé au tour de table.

Fondée en 2017, GitGuardian aide les développeurs à écrire du code plus sûr, tout en protégeant les sociétés contre l'accès non autorisé à certains de leurs systèmes et données les plus critiques.

Orrick conseille GitGuardian avec une équipe composée de Olivier Edwards (Senior Counsel) et Olivier Vuillod (Collaborateur Senior).

GRADEL - Coffrage sur mesure**NORD COFFRAGE** - Matériels de chantier

CA : 3 M €

Op : Build-up

Spécialiste du coffrage sur mesure de haute technicité, la société Gradel (Magland, Haute Savoie, 12 salariés) a été reprise par Nord Coffrage, qui intervient dans la vente et la location de matériels de chantier.

Rappelons que Nord Coffrage est contrôlé - depuis mai 2019 - par Initiative & Finance, le groupe Turenne Capital (via son fonds Emergence et sa filiale lilloise Nord Capital), associés à son dirigeant, Philippe Asselin, et à ses cadres-clés.

GRAITEC - Logiciels BIM**APAX PARTNERS** - Capital-investissement**Op** : LBO

Apax Partners a signé un protocole d'acquisition en vue d'une prise de participation majoritaire dans Graitec aux côtés de son fondateur Francis Guillemard et de l'équipe de management qui réinvestissent significativement dans l'opération. Fondé en 1986, Graitec est éditeur et distributeur en Europe et en Amérique, de logiciels BIM (Building Information Modelling) pour la conception, le calcul, la simulation, la fabrication et la gestion collaborative. Graitec est présent dans 48 agences réparties dans 13 pays à travers le monde, avec plus de 550 employés, dont plus de 200 consultants BIM.

La réalisation de l'opération est soumise à l'obtention des autorisations applicables en matière de contrôle des concentrations.

HANKUK GLASS INDUSTRIES (Corée du Sud)**GLENWOOD PRIVATE EQUITY (Corée du Sud)**

Vitrage bâtiment

Capital-investissement

CA : 200 M €

Cédant : Saint-Gobain

Op : Prise de contrôle

240 M €

Saint-Gobain a finalisé la cession de son activité vitrage bâtiment en Corée du Sud (Hankuk Glass Industries) au fonds Glenwood Private Equity.

La cession de cette activité, qui a réalisé un chiffre d'affaires d'environ 200 millions d'euros pour un résultat d'exploitation de 10 millions d'euros en 2018, s'est effectuée sur la base d'une valeur d'entreprise d'environ 240 millions d'euros.

HOPPEN - Accompagnement digital des établissements de santé**EXTENS + GENE0 (+ financiers)** - Capital-investissement**Op** : Participation

32 M €

Hoppen, qui développe des outils et solutions technologiques destinés à accompagner les hôpitaux et les cliniques dans leur transformation digitale, annonce une opération financière de 32 millions d'euros et l'acquisition de Télécom Services,



leader français des services de TV numériques dans les hôpitaux publics. Ce rapprochement stratégique est mené par Hoppen avec le soutien de deux nouveaux investisseurs : Extens et Geneo Capital Entrepreneur, de ses actionnaires historiques (Kreizig Invest, Logoden Participations, Unexo, Breizh Up, Crédit Agricole Ille et Vilaine Expansion), et d'un pool bancaire. Hoppen emploie désormais plus de 300 personnes.

IDEMIA - une activité - Signalisation ferroviaire

Conseil : Natixis Partners

RAIL INDUSTRIES - Capital-investissement

Op : Build-up

Conseil : Rothschild & Co

Le groupe Rail Industries (Marolles-en-Brie) poursuit sa stratégie de développement dans le domaine de la signalisation ferroviaire avec la reprise d'une activité d'Idemia. Pour réaliser cette deuxième opération de croissance externe, InnoFonds, accompagné d'EMZ, investit au sein du groupe Rail Industries, constitué en septembre 2017 par deux ex-investisseurs, Vincent Menuhier (21CP, Aquasourça) et Xavier Payet (21CP et Alpha PE). Ce pôle ferroviaire est constitué de deux activités : les détecteurs de trains (produits Cautor & Forfex) et les systèmes de communication entre la voie et le train. Rail Industries réalisera un chiffre d'affaires de plus de 14 millions d'euros en 2019.

IMCHECK THERAPEUTICS - Biotechnologie

Op :

GROUPE D'INVESTISSEURS - Capital-investissement

Op : Participation

48 M €

La société marseillaise de biotechnologie Imcheck Therapeutics lève 48 millions d'euros en Series B.

Cette levée de fonds a été menée conjointement par Bpifrance, au travers de ses fonds InnoBio 2 et Large Venture, et Pfizer Ventures, la société de capital-risque de Pfizer Inc. qui sont rejoints par de nouveaux investisseurs : Wellington Partners, Agent Capital et Alexandria Venture Investments. Life Sciences Partners (LSP), Gimv, Idinvest Partners, Kurma Partners et Boehringer Ingelheim Venture Fund, investisseurs de la série A de 20 millions d'euros réalisée en 2017, ont également largement participé à ce nouveau tour de financement.

Cette levée de fonds permettra à ImCheck Therapeutics de faire progresser son pipeline clinique d'anticorps ciblant les cellules T gamma delta contre le cancer et les maladies auto-immunes.

Dechert a conseillé les nouveaux investisseurs (notamment InnoBio, Bpifrance Participations, Agent Capital, Wellington Partners Venture Capital et Alexandria Venture Investments) avec en corporate : Anne-Charlotte Rivière, Claire Tanguy et Johann Gandilhon ; en droit social : Philippe Thomas, Thibault Meiers, Viviane Valilou ; en propriété intellectuelle : Marie Fillon, Louis de Chezelles.

Dentons Paris a conseillé Imcheck Therapeutics, ses fondateurs et investisseurs historiques (Boehringer Ingelheim Venture Fund (BIVF), Kurma Partners, Idinvest, Gimv et LSP) avec Olivia Guéguen, Laura Godard, Pierre-Marie Gallo, Cécile Bayle. Alexandra Carrel du cabinet Carrel et Denis Bourgarel, CPI de Plasseraud IP, ont conseillé ImCheck sur les aspects propriété intellectuelle.

INGENICO - act. Santé France

Terminaux de transactions de santé

OLAQIN (Andera Partners)

Terminaux de transactions de santé

Op : Prise de contrôle

Andera Partners annonce la reprise, aux côtés David Lévy et Laurent Maitre, de l'activité Santé France d'Ingenico par la société Olaqin créée pour l'occasion, au terme d'un processus de vente ouvert. Avec cette opération, Olaqin fait l'acquisition d'un fonds de commerce présent depuis plus de quinze ans sur le marché des terminaux et des services liés à la carte Vitale pour les pharmacies, les professionnels de santé libéraux et les établissements hospitaliers. Implantée à Suresnes près de Paris (Hauts de Seine), Olaqin emploie environ 40 personnes et réalise un chiffre d'affaires de 16 millions d'euros.



Andera Partners a été conseillé par Hogan Lovells qui est intervenu sur les aspects Corporate de l'opération avec l'équipe de Stéphane Hutten (Associé Corporate), Paul Leroy (Collaborateur Senior Corporate) et Franciane Rondet (Collaboratrice Corporate) ainsi que Alexander Premont (Associé Banque-Finance) et Luc Bontoux (Collaborateur Senior Banque-Finance) sur la partie financement. Laurent Ragot (Counsel en Droit Fiscal) est intervenu sur les aspects de Droit Fiscal.

INTERCLOUD - Interconnexion des applications Cloud

ORANGE DIGITAL VENTURES (+ financiers)

Op : Participation

22 M €

InterCloud annonce une nouvelle levée de fonds de 22 millions d'euros dans un tour de financement mené par Orange Digital Ventures aux côtés de trois nouveaux investisseurs (CNP Assurances, UL Invest et Weber Invest) et de ceux déjà présents au capital (Cap Horn Invest, Ventech, Hi Inov Dentressangle, SNCF Digital Ventures, Bpifrance).

InterCloud est le leader de l'interconnexion des applications Cloud, et fournit des solutions software-defined, entièrement managées pour connecter des ressources multi-cloud à grande échelle.

InterCloud permet aux entreprises globales d'interconnecter de manière transparente leurs ressources multi-cloud. Grâce à sa plateforme applicative mondiale, InterCloud est l'unique SDCl (Software-Defined Cloud Interconnect) capable d'offrir un service clé en mains géré de bout en bout.

JACKY PERRENOT - Transport routier

SIPAREX + EMZ PARTNERS - Capital-investissement

CA : 650 M €

Cédant : Famille

Op : LBO

150 M € (est.)

Conseil : Rothschild & Co

Conseil : PricewaterhouseCoopers

Jacky Perrenot, dirigeant et fils du fondateur du groupe éponyme ainsi que son associé Philippe Givone, font appel à Siparex et EMZ pour organiser l'opération de transmission du groupe de transport à son équipe de management emmenée par Philippe Givone, Président Directeur Général depuis 2007. Siparex et EMZ investissent à parts égales dans ce tour de table, aux côtés de Philippe Givone et plusieurs cadres dirigeants. Le groupe familial Jacky Perrenot, fondé en 1945 et basé à Saint-Donat (Drôme), est l'un des premiers acteurs français du transport routier de marchandises, principalement pour le compte de la grande distribution alimentaire et spécialisée, mais aussi des grands industriels du secteur des Produits Grande Consommation (PGC). Le groupe (7.000 salariés) compte 82 sites et dispose d'une flotte de 7.800 véhicules.

Allen & Overy Paris a conseillé le fondateur du groupe Jacky Perrenot.

Allen & Overy Paris a été assisté de Julie Ravachol-Agop (Cabinet Aegis Avocats, Associée) en qualité de conseil historique du groupe Jacky Perrenot.

Siparex et EMZ ont été conseillés par le cabinet De Pardieu Brocas Maffei.

JEMS GROUP - Big Data, Cloud Computing

PECHEL - Capital-investissement

Conseil : Rothschild & Co

Op : Participation

Jems Group ouvre son capital à Pechel. Créé en 2002 par Éléna Gihan, Jems Group est le leader français du Big Data et pionnier de la transformation digitale orientée données. Le groupe a développé une vision en 4D autour du cycle de vie de la donnée : Design Thinking, pour faciliter l'idéation, Data pour récupérer et organiser les données, DevOps pour accélérer le développement chez ses clients et enfin Digital pour développer les nouveaux usages. Plus de 80 projets Big Data ont été réalisés pour des clients grands comptes, notamment CAC 40, sur toutes les verticales métiers et dans des secteurs variés : finance, industrie, énergie, retail, luxe, automobile, agriculture, santé, ... Pechel accompagne Jems dans sa transition managériale emmenée par Jacques Benhamou, Nicolas Laroche, Olivier Laine, Litza Szejnfeld, Cyrille Coqueret, Aymen Ghadghadi et Hamid Laghrissi.



Pechel était conseillé par Dentons avec une équipe multijuridictionnelle composée de : Olivier Genevois associé, Cécile Bayle, of Counsel, Djésia Meziani, collaboratrice senior Clémence Breuil, Margaux Fontan, collaboratrices, Hector Sentilhes en fusions-acquisitions ; Pascal Chadenet associé, Pascaline Sagot en financement ; Katell Deniel-Allioux, associée, en droit social ; David Masson, associé, en propriété intellectuelle ; et Jérôme Le Berre, of Counsel, droit fiscal. Jems Group était accompagné par Hoche Avocats avec Grine Lahreche et Didier Fornoni, associés, Audrey Szultz et Georges-Dominic Sardi, collaborateurs ; conseil financement : Christophe Bornes, counsel.

JOW - FoodTech**GROUPE D'INVESTISSEURS - Capital-investissement****Op : Participation****6,3 M €**

Jow, FoodTech française qui propose des recettes et menus culinaires puis assure la livraison des ingrédients nécessaires, lève 7 millions de dollars à l'occasion d'un tour de table mené par Stride.VC, avec la participation de Caterina Fake et de Jyri Engeström de Yes VC, ainsi que du CEO de Zola, Shan-Lyn Ma.

Orrick conseille Jow avec une équipe composée de Benjamin Cichostepski (Associé) et Rena Kakon (Collaboratrice).

KLEY - Logements étudiants**AXA IM - REAL ASSETS - Capital-investissement****Cédant : Oaktree Capital Management (E.-U.)****Op : LBO**

Oaktree Capital Management, L.P. annonce la cession du groupe Kley à AXA IM - Real Assets. Créé en 2014 par le fonds de gestion alternative Oaktree, le groupe Kley est l'un des principaux opérateurs de logements étudiants en France. Son portefeuille comprend environ 2.500 lits répartis dans sept résidences en exploitation et un pipeline sécurisé de 3.300 lits au sein de 14 résidences, dont plusieurs sont actuellement en construction. White & Case a conseillé les fonds gérés par Oaktree Capital Management avec une équipe conduite par Saam Golshani et Alexis Hojabr, associés, assistés de Margaux de Lembeye, collaboratrice. Brice Engel et Franck Peter, associés, sont intervenus sur les aspects immobiliers de l'opération. Alexandre Ippolito, associé, assisté de Sarah Kouchad, collaboratrice, ont traité les aspects fiscaux. Alexandre Jaurett, associé, est intervenu sur les aspects du droit du travail. Une équipe White & Case à Londres est également intervenue sur l'opération.

LABLABO

Fabrication d'emballages en matières plastiques

PINARD BEAUTY PACK

Fabrication d'emballages en matières plastiques

Op : Build-up

Pinard Beauty Pack et son actionnaire majoritaire le fonds d'investissement IK Investment Partners annoncent l'acquisition de Lablabo. Deux ans après sa prise de contrôle par IK Investment Partners, Pinard Beauty Pack, fabricant de flacons en plastique et haut de gamme, basé à Martignat (Auvergne-Rhône-Alpes) réalise ainsi sa première opération de croissance externe. Cette acquisition stratégique permet à Pinard Beauty, déjà fournisseur historique de l'industrie cosmétique, d'élargir son offre au marché de l'emballage pharmaceutique. Lablabo, société basée en Haute-Savoie, est spécialiste de la fabrication de flacons et systèmes de dosage "airless" (permettant de contenir, sans altération, certaines solutions comme des gels hormonaux) pour les industries pharmaceutique, cosmétique, vétérinaire et alimentaire. Le cabinet d'avocats Goodwin a conseillé Pinard Beauty Pack et son actionnaire majoritaire le fonds d'investissement IK Investment Partners avec une équipe composée de Maxence Bloch (Associé), Benjamin Garçon (Collaborateur) ainsi que de Frédéric Guilloux (Associé).

LALILO - Édition de logiciels**PARTECH + EDUCAPITAL + CITIZEN CAPITAL****Op : Participation****5 M €**

La start-up parisienne Lalilo, plateforme d'accompagnement scolaire en ligne basée sur l'intelligence artificielle, annonce une levée de fonds de 5 millions d'euros (série A) auprès de Partech, EduCapital et Citizen Capital. Cette nouvelle levée de



fonds fait suite à une première levée d'amorçage de 1,6 million d'euro en 2017 et affiche l'ambition de Lalilo de se développer aux Etats-Unis.

Orrick conseille Lalilo avec une équipe composée de Benjamin Cichostepski (Associé) et Rena Kakon (Collaboratrice).

LE CELLIER - Caves à vin**FRIO** - Caves à vin**Op** : Build-up

Dans la foulée de la reconfiguration de son actionnariat intervenue début octobre, le groupe Frio réalise trois acquisitions simultanées.

Médifroid est un spécialiste des produits frigorifiques destinés à l'univers médical (pharmacies, hôpitaux et cliniques, laboratoires d'analyse, centres de dialyse, etc.), qui propose une gamme de produits adaptée aux spécificités de la réglementation relative au respect de la chaîne du froid dans ce secteur.

Le Cellier International est un concepteur de caves à vin pour particuliers et professionnels. La société commercialise ses produits auprès d'une clientèle de distributeurs très complémentaire de celle de Frio, permettant ainsi au groupe de renforcer ses positions de leader européen sur ce marché.

Frinox exerce une activité de négoce de machines et matériels à destination des professionnels de la restauration présentant des synergies commerciales avec la division Froid professionnel de Frio.

Ces trois sociétés apportent à Frio près de 5 millions d'euros de chiffre d'affaires supplémentaire.

Les opérations ont été financées par une augmentation de capital souscrite par les actionnaires financiers (Azulis Capital et ses co-investisseurs BNP Paribas Développement et Arkéa Capital). A cette occasion, le Groupe a également levé de nouvelles tranches de dette senior et mezzanine apportées respectivement par le pool bancaire et Céréza Mezzanine.

LIBEO - Gestion et règlement des factures fournisseurs**BREEGA CAPITAL** - Capital-investissement**Op** : Participation

2 M €

Libeo, spécialiste de la gestion et du paiement des factures de fournisseurs, annonce sa première levée de fonds de 2 millions d'euros auprès de Breega Capital. Créée en janvier 2019, Libeo permet aux DAF et experts-comptables de dématérialiser instantanément leurs factures fournisseurs, de les centraliser et de les payer directement depuis la plateforme. Aujourd'hui, 50 entreprises telles que KissKissBankBank, Innovorder, Côté Sushi, Theodo, Miznon, Monoprix (franchise), Fête Impériale ou encore Paname Collections utilisent Libeo pour gérer et régler leurs factures fournisseurs.

Le cabinet d'avocats Goodwin a conseillé Libeo avec Benjamin Garçon.

LIQUIDM (Allemagne) - Monétisation publicitaire**SMART ADSERVER** - Monétisation publicitaire**Cédant** : Bertelsmann (Allemagne)**Op** : Build-up

Smart AdServer, la plate-forme de monétisation publicitaire et membre de l'écosystème Cathay Capital depuis 2015, annonce l'acquisition de la Demand Side Platform (DSP) berlinoise LiquidM auprès du groupe de médias Bertelsmann.

LOOPING - Holding**MUBADALA**, Émirats Arabes Unis (+ dirigeants de la société)**CA** : 110 M €**Cédant** : Ergon Capital, Bpifrance**Op** : LMBO**Conseil** : DC Advisory**Conseil** : Degroof Petercam

Le groupe Looping annonce sa cession à son équipe de direction, en partenariat avec Mubadala Capital.

Laurent Bruloy (Président Fondateur) et Stéphane Da Cunha (Directeur Général) réinvestissent et contrôlent conjointement le groupe Looping aux côtés de Mubadala et du reste de l'équipe de direction.



Fondé en 2011, Looping est un exploitant leader en Europe de parcs de loisirs à ancrage régional. Le groupe rassemble aujourd'hui 15 parcs situés en France, Royaume-Uni, Allemagne, Suisse, Pays-Bas, Espagne et Portugal, et accueille près de 4,6 millions de visiteurs par an pour un chiffre d'affaires de plus de 110 millions d'euros.

Les vendeurs et leurs actionnaires respectifs (dont Ergon Capital, Bpifrance et les managers de Looping) sont conseillés par le cabinet De Pardieu Brocas Maffei dont l'équipe est menée par Cédric Chanas (associé), et composée d'Anne Febvre et Sandra Aloui (collaboratrices) pour les aspects corporate, de Philippe Rozec (associé), Louise Thiébaud (Counsel), et Katia Chebbah (collaboratrice) pour les aspects de droit social, et de Nadine Gelli (associée), pour les aspects de droit fiscal.

Mubadala Capital est conseillé par le cabinet Cleary Gottlieb avec une équipe menée par Charles Masson (associé) qui comprend Lynn Ammar, Valentin Lefebvre et Mathilde Rousset. Valérie Lemaitre (associée) et Bruno Valenti traitent les aspects de financement. Anne-Sophie Coustel (associée), Cécile Mariotti et Augustin Aoudjhane traitent les aspects fiscaux. Séverine Schrameck (associée) et Julian Sanner traitent les aspects de droit de la concurrence.

Les managers ré-investisseurs sont conseillés par le cabinet Scotto Partners avec Nicolas Menard-Durand, associé, Franck Vacher et Manon Volle pour les aspects corporate ; ainsi que Jérôme Commerçon, associé, Xavier Colard, counsel, et Édouard Frizon pour les aspects fiscaux.

LUKO - Néoassurance

ACCEL PARTNERS (E.-U.) + FOUNDERS FUND (E.-U.)
+ **SPEEDINVEST** - Capital-investissement
Op : Participation 20 M €

Après avoir levé 2 millions d'euros en mai 2018 en amorçage, l'assurtech Luko - créée en 2016 par Raphaël Vullierme et Benoît Bourdel - annonce une levée de fonds de 20 millions d'euros (série A) menée par le fonds d'investissement Accel, avec Founders Fund et Speedinvest.

Orrick conseille Luko avec Benjamin Cichostepski (Associé) et Vincent Babin (collaborateur).

MAISON ROUTIN - Sirops et boissons aromatisantes

APAX PARTNERS DEVPT - Capital-investissement
(+ **UI Gestion, Crédit Mutuel Equity**)
Op : LBO
Conseil : Degroof Petercam

Conseil : Rothschild

Apax Partners Development et ses co-investisseurs, UI Gestion et Crédit Mutuel Equity, annoncent la finalisation de l'acquisition de Maison Routin - 1883.

Forte de son expertise centenaire dans la production de sirops et boissons aromatisantes depuis son site de Chambéry et du travail de ses 160 collaborateurs, Maison Routin s'est transformée ces dernières années autour de sa marque emblématique 1883, destinée au marché B2B et présente dans les cafés, bars et restaurants dans plus de 80 pays. Elle réalise près de 60 millions d'euros de chiffre d'affaires dont 40% à l'international.

Maison Routin poursuit par ailleurs ses activités d'opérateur reconnu du sirop en France et en Belgique, servant ses clients de la grande distribution avec Fruiss, Oasis Sirop et des marques de ses clients.

Menée par Loïc Couilloud, l'équipe de management de Maison Routin pourra compter sur l'appui d'Apax Partners Development, d'UI Gestion, de Crédit Mutuel Equity, ainsi que de Cerea Private Debt, pour conduire sa nouvelle stratégie.

UI Gestion était conseillé par le cabinet De Pardieu Brocas Maffei avec Cédric Chanas, associé, et Mathieu Rétiveau pour les aspects corporate, Nadine Gelli, associée, et Jérôme Mas, counsel, pour les aspects de droit fiscal.

UI Gestion était également conseillé par DS Avocats pour les aspects de Due Diligence, avec Bernard Tézé, Gwladys Beauchet, Sandra Dorizon et Emma Quercy

Apax Partners Development était assisté par Villechenon avec Tristan Segonds, Gilles Roux, Catherine Nahmias-Ferrandini, Gaspard Le Pomellec, Martin Kyuchukov-Roglev, Eléonore Griffiths et Bertrand Dale.



Crédit Mutuel Equity était accompagné par le cabinet Duteil Avocats avec Cristian Rawlins, Florent Cassies, David Merlet et Edouard Eliard.

Les managers étaient conseillés par le cabinet Lamartine Conseil avec Cédric Sapède et Gibril Douibi.

Les prêteurs seniors étaient accompagnés par Simmons & Simmons avec Colin Millar, Aurélien Jugand et Iva Parvanova.

Les prêteurs mezzanine (Céréa Mezzanine) étaient conseillés par le cabinet Nabarro & Hinge avec Jennifer Hinge, Anne-Charlotte Faure et Martin Borey.

MAJELAN - Contenus audio narratifs

GRUPE D'INVESTISSEURS - Capital-investissement

Op : Participation

10 M €

Majelan, une plateforme de distribution et de production de contenus audio narratifs (podcasts), lève 10 millions d'euros. L'opération a été menée par Idinvest Partners, Bpifrance et plusieurs Business Angels, un an après une première tranche de 4 millions d'euros.

Orrick conseille Majelan avec une équipe composée de Olivier Edwards (Senior Counsel) et Olivier Vuillod (Collaborateur).

MASTER GRID - Maintenance équipements électriques

Cédant : Siemens (Allemagne)

ANDERA PARTNERS (+ management) - Capital-invest.

Op : MBO

Siemens cède son activité maintenance des équipements électriques très haute tension, située à Grenoble (Isère). C'est Andera Partners (groupe Edmond de Rothschild) qui devient actionnaire majoritaire de Master Grid. Le management prend une participation de 15%.

Cette ancienne filiale de Siemens avait déjà quitté le groupe en 1992. Reprise alors par Schneider Electric elle était revendue à VA Tech, racheté par ... Siemens en 2004.

L'activité concernée compte 150 salariés et réalise un chiffre d'affaires de 35 millions d'euros (2019) dont 40% à l'export.

MD VERRE (Belgique) - Bouteilles de verre entrée de gamme

Cédant : Vidrala (Espagne)

SAVERGLASS - Bouteilles de verre haut de gamme

Op : Build-up

Saverglass acquiert l'usine MD Verre à Ghlin (Belgique, 257 salariés).

MÉDIFROID - Produits frigorifiques pour le médical

FRIO - Caves à vin

Op : Build-up

Dans la foulée de la reconfiguration de son actionnariat intervenue début octobre, le groupe Frio réalise trois acquisitions simultanées.

Médifroid est un spécialiste des produits frigorifiques destinés à l'univers médical (pharmacies, hôpitaux et cliniques, laboratoires d'analyse, centres de dialyse, etc.), qui propose une gamme de produits adaptée aux spécificités de la réglementation relative au respect de la chaîne du froid dans ce secteur.

Le Cellier International est un concepteur de caves à vin pour particuliers et professionnels. La société commercialise ses produits auprès d'une clientèle de distributeurs très complémentaire de celle de Frio, permettant ainsi au groupe de renforcer ses positions de leader européen sur ce marché.

Frinox exerce une activité de négoce de machines et matériels à destination des professionnels de la restauration présentant des synergies commerciales avec la division Froid professionnel de Frio.

Ces trois sociétés apportent à Frio près de 5 millions d'euros de chiffre d'affaires supplémentaire.

Les opérations ont été financées par une augmentation de capital souscrite par les actionnaires financiers (Azulis Capital et



ses co-investisseurs BNP Paribas Développement et Arkéa Capital). A cette occasion, le Groupe a également levé de nouvelles tranches de dette senior et mezzanine apportées respectivement par le pool bancaire et Céréa Mezzanine.

MURFY - Réparation d'électroménager**INVESTIR&+ (+ financiers) - Capital-investissement****Op : Participation****2 M €**

Murfy, start-up de l'économie circulaire, experte de la réparation de gros électroménager, annonce avoir bouclé son premier tour de table de 2 millions d'euros auprès d'Investir&+, un fonds dédié aux entrepreneurs à fort impact social ou environnemental, et d'un pool d'investisseurs privés. Cette opération va permettre à la start-up de déployer son service dans une quarantaine de grandes agglomérations françaises au cours des 12 prochains mois, de recruter 100 collaborateurs et d'ouvrir son premier atelier de reconditionnement de gros électroménager. Créée en juillet 2018 par cinq entrepreneurs, Murfy a réalisé plus de 1,5 millions d'euros de chiffre d'affaires et prévoit d'atteindre les 6 millions sur l'année 2020.

MYTRAFFIC - Analyse de flux piéton**KERNEL - Capital-investissement****Op : Participation****3 M €**

La start-up MyTraffic lève 3 millions d'euros auprès de Kernel, le fonds de Pierre Kosciusko-Morizet.

NET REVIEWS

Édition de logiciels

PROVIDENCE STRATEGIC GROWTH (E.-U.)

Capital-investissement

Op : Participation majoritaire**32 M €**

Créée en 2012, la société marseillaise Net Reviews (à l'origine de la solution logicielle Avis Vérifiés) annonce l'entrée dans son capital de Providence Strategic Growth qui investit 32 millions d'euros.

OGURY - Publicité en ligne**CA : 90 M €****IDINVEST PARTNERS (+ financiers) - Capital-invest.****Op : Participation****45 M €**

Ogury, le créateur de la première technologie marketing pilotée par le choix de l'utilisateur, annonce avoir levé 50 millions de dollars auprès de Idinvest Partners et plusieurs banques. Cet investissement vise à accélérer l'innovation au sein de l'entreprise et à développer sa croissance sur des marchés clés en Europe, aux Etats-Unis et en APAC.

Créée en 2014, Ogury enregistre un taux de croissance annuel moyen de 120% et a atteint 100 millions de dollars de chiffre d'affaires en 2018. Rentable depuis la première année, l'entreprise emploie plus de 400 personnes dans 18 bureaux en Europe, aux Etats Unis et en APAC.

OPTIMUM AUTOMOTIVE - Optimisation de flotte**Conseil : goetzpartners****GROUPE D'INVESTISSEURS - Capital-investissement****Op : Participation****14 M €**

Optimum Automotive, acteur spécialisé en optimisation de flotte grâce au traitement intelligent des données connectées, annonce avoir procédé à la levée de 14 millions d'euros auprès de Paris Fonds Vert, fonds géré par Demeter et soutenu par la Ville de Paris, et Amundi Private Equity Funds, ainsi que de ses trois actionnaires historiques : le fonds de co-investissement Région Sud Investissement conseillé par le Groupe Turenne pour la gestion de ses participations, le fonds Cap Développement géré par A+Finance et la SCR Provençale et Corse, filiale de la Banque Populaire Méditerranée.

A l'issue de l'opération Daniel Vassallucci conserve le contrôle et la présidence de la société.

**ORANGE BLEUE (L') - Fitness****Conseil :** Wingate**AXIO CAPITAL - Capital-investissement****Op :** Participation

L'Orange Bleue, leader sur le marché du fitness en France, en croissance continue depuis sa création, ouvre son capital au fonds d'investissement Axio Capital.

Depuis la création du premier club en 1996, la marque n'a cessé de se développer en France et à l'étranger, principalement sur le modèle de la licence de marque. Avec plus de 400 clubs, L'Orange Bleue s'impose aujourd'hui comme le leader Français du marché. Déjà présent en France, en Espagne et au Maroc, l'enseigne compte poursuivre son développement à l'international. Avec une clientèle de sportifs loisirs, et des clubs implantés dans des zones de chalandise réduites, le groupe a su marquer sa différence sur un marché de proximité.

OSCARO - Pièces détachées automobiles**Cédant :** Famille Luiggi**PARTS HOLDING EUROPE, PHE (Autodis) - Holding****Op :** Part. rel. de 5 à 82,5%

Pierre-Noël Luiggi, fondateur d'Oscaro, a cédé le contrôle de son entreprise à Parts Holding Europe (PHE), holding de tête d'Autodis qui détient désormais 82,5 % du capital. Pierre-Noël Luiggi conserve 17,5% et reste propriétaire de la marque Oscaro.

PANDAT FINANCE - Services bancaires pour entreprises**ISAI EXPANSION - Capital-investissement****Op :** Participation

ISAI Expansion entre au capital de Pandat Finance.

Créé en 2009 par David Guyot et Thomas Forest, Pandat Finance est un courtier spécialisé dans la distribution de services bancaires pour les personnes morales. Cet investissement va permettre de soutenir la croissance de la société et d'accélérer la distribution online de solutions de placement et de financement notamment auprès de la cible des ETI et PME.

PJ INDUSTRY - Holding**VOLNEY DÉVELOPPEMENT - Capital-investissement****+ NORMANDIE PARTICIPATIONS SCA : 9 M €****Op :** Participation**1,5 M €**

PJ Industry lève 1,5 million d'euros auprès de Volney Développement et Normandie Participations afin d'acquérir SMP (Société Mécanique de Précision), société spécialisée dans l'outillage de presse pour l'emboutissage à chaud permettant aux équipementiers automobiles de réduire drastiquement le poids des pièces et donc in fine des véhicules. Le groupe PJ Industry, constitué des sociétés Setap, Merien et Mmo, réalise 9 millions d'euros de chiffre d'affaires et emploie 80 personnes. L'acquisition de SMP, basée à Flers, lui permettant de doubler de taille. Le groupe PJ Industry a été créé par Patrick Jobard en 2005 dans le cadre de l'acquisition de la société Setap qui réalise des machines spéciales (Automatisation de process, cellules robotisées, machines spéciales, et diverses prestations autour de l'automatisme industriel). PJ Industry a ensuite acquis en 2012 la société Merien et de sa filiale marocaine Mmo. Ce rapprochement industriel va ainsi former l'un des premiers outilleurs français d'environ 16 millions d'euros de chiffre d'affaires avec 120 salariés.

POMPES FUNÈBRES DE FRANCE - Services funéraires**ALTUR INVESTISSEMENT - Capital-investissement****Op :** LBO

Altur Investissement annonce sa prise de participation majoritaire au capital de Pompes Funèbres de France aux côtés des managers qui restent actionnaires.

Pompes Funèbres de France propose une offre de services funéraires complète et digitale, facteur de différenciation sur son



segment. La société, qui compte déjà un réseau de près de 100 agences franchisées, a pour objectif de devenir un des leaders du marché du funéraire en franchise. Pour ce faire, elle ambitionne d'accroître considérablement sa présence sur l'ensemble du territoire national et d'atteindre environ 400 agences.

POULEHOUSE - Élevage, distribution des oeufs**GROUPE D'INVESTISSEURS** - Capital-investissement**Op** : Participation

3,5 M €

Poulehouse, entreprise fondée en 2017, ambitionne de changer le mode de production, l'élevage et la distribution des œufs. L'entreprise créée par Fabien Sauleman, Sébastien Neusch ainsi qu'Élodie Pellegrain a déjà commercialisé plus de 3 millions d'œufs en France et en Belgique. Faisant suite à une première levée de fonds de 1 million d'euros, notamment auprès de Jaina Capital, Orefi et de Business Angels, ce nouveau tour de table s'est construit autour de la société d'investissement à impact Quadia et du fonds territorial Normandie Participations suivis dans cette aventure par le fonds d'innovation de la Caisse d'Épargne Normandie.

PROXISERVE - Gestion de l'habitat**ASTERION INDUSTRIAL (Espagne) + MIROVA****Op** : Prise de contrôle à 80%**Conseil** : Sycomore Corporate Finance, Natixis Partners**Conseil** : XK Corporate Finance, KPMG Corporate Finance

La société Proxiserve a été reprise par les fonds Asterion Industrial et Mirova aux côtés de l'équipe de direction de Stéphane Caine.

REMEDEE LABS - Medtech**GROUPE D'INVESTISSEURS** - Capital-investissement**Op** : Participation

11 M €

Remedee Labs, start-up tricolore alliant recherche scientifique et technologie dans le domaine de la santé, annonce une levée de 11 millions d'euros. La série A a été menée par le fonds d'investissement Hardware Club, avec la participation de Habert-Dassault Finance, Partech, C4 Ventures, Supernova Invest, ainsi qu'une sélection d'investisseurs privés. Remedee Labs a mis au point le premier stimulateur d'endorphine par ondes millimétriques à usage individuel pour la douleur. La solution repose sur son module breveté MEET (Microelectronic Endorphin Trigger), premier module miniaturisé d'émission d'ondes millimétriques pour application médicale. La solution stimule - de façon sûre, rapide et simple - les endorphines du patient, connues comme analgésique naturel de l'organisme. Grâce au module miniaturisé MEET, cette technologie de pointe peut être intégrée dans des dispositifs portatifs de très petite taille. Remedee Labs a été fondé en décembre 2016 par trois experts dans les domaines des micro et nanotechnologies médicales et de la recherche biomédicale : Jacques Husser, David Crouzier et Michael Foerster.

Orrick conseille les investisseurs avec une équipe composée de Benjamin Cichostepski (Associé) et Lionel Simonet (Collaborateur).

RIPEURS (Les)

Collecte et valorisation des déchets du bâtiment

ALTEREQUITY

Capital-investissement

Op : Participation

2 M €

La société les Ripeurs lève 2 millions d'euros auprès d'alter equity3P II.

Créée en 2017 au sein du start-up studio de Possible Future (ex French Bureau), la société Les Ripeurs propose un service de collecte des déchets du bâtiment particulièrement adapté aux chantiers de rénovation en milieu urbain. La société parvient à valoriser plus de 40% des déchets collectés en acheminant chaque type de déchets vers la bonne filière de valorisation.

**RONDOT** - Fournitures et équipements industriels**SIPAREX + INITIATIVE & FINANCE + BPIFRANCE****Op** : Participation

Actionnaire minoritaire du groupe Rondot depuis 2016, Siparex devient actionnaire majoritaire de l'entreprise avec 51% du capital. Initiative & Finance (20%) et bpiFrance ont également participé à l'opération.

Fondé en 1936 dans le Rhône, Rondot est spécialisé dans la production de pièces mécaniques et d'équipements électroniques destinés à l'industrie du verre creux. Implanté près de Lyon, il réalise 90% de son CA à l'export avec 180 salariés.

S&H - ESN

CA : 30 M €

ARDIAN - Capital-investissement**Op** : LBO

S&H (Des Systèmes et des Hommes) a choisi Ardian pour remanier son capital et accompagner son développement et sa croissance, à l'occasion d'une opération de financement d'un montant global de 14 millions d'euros.

Société de conseil spécialisée dans la modernisation des fonctions supports RH et Finance, S&H réunit plus de 250 collaborateurs et réalise un chiffre d'affaires supérieur à 30 millions d'euros.

McDermott Will & Emery a conseillé Ardian. S&H était représentée BNR Avocats.

SERENAMAIL (Espagne) - Filtrage anti-spam**ALINTO** - Logiciel de messagerie cloud

CA : 4,2 M €

Cédant : Pricewin Networks (Espagne)**Op** : Prise de contrôle

Alinto, éditeur européen de logiciels de messagerie Cloud, annonce l'acquisition de SerenaMail, activité de filtrage anti-spam de Pricewin Networks, spécialiste espagnol de la sécurité des messageries électroniques basé à Barcelone, par la signature d'une joint-venture. La nouvelle société issue de ce rachat se nomme SerenaMail, du nom du produit créé il y a 20 ans par Pricewin Networks, qui reste au capital. Déjà présent à Madrid depuis 2012, Alinto se renforce en Espagne, avec l'ouverture d'un bureau à Barcelone. Il propose désormais sa technologie aux clients espagnols pour faire face aux cyber-menaces grandissantes. SerenaMail compte de nombreux clients tels que : Aactiva Mutua, Asepeyo, Codorniu, Damm, Desigual, Mango, ...

Créé en 2000, Alinto - éditeur européen de messagerie électronique sécurisée - compte 30 collaborateurs et 2.000 clients (4 millions d'utilisateurs). Le capital de la société est détenu majoritairement par ses fondateurs et Rhône-Alpes PME (Groupe Siparex).

SERENIS (HOLDING GRAME) - Cliniques, EHPAD

CA : 44 M €

GROUPE D'INVESTISSEURS - Capital-investissement**Conseil** : Oaklins**Op** : Participation

7 M €

Le groupe familial indépendant Serenis, gestionnaire de cliniques et d'EHPAD, ancré sur le territoire Occitanie depuis plus de 60 ans, ouvre son capital. Serenis (800 collaborateurs) compte 6 établissements médicalisés avec 800 lits.

Serenis réalise une levée de fonds minoritaire de 7 millions d'euros auprès de BNP Paribas Développement, Grand Sud Ouest Capital et Multicroissance.

SEWAN - Télécoms, services dans le Cloud**Conseil** : Lincoln International**KARTESIA (Luxembourg)** - Capital-investissement**Op** : Participation

75 M €

Acteur européen des télécoms et des services dans le Cloud créé en 2007, Sewan franchit une nouvelle étape dans son développement en bouclant une levée de fonds record de 75 millions d'euros auprès de Kartesia. Avec une offre et un business model très différenciant, cet opérateur français connaît la plus forte croissance sur son marché, avec un chiffre d'affaires qui a presque doublé ces trois dernières années, passant de 63 millions d'euros en 2016 à 116 millions en 2019 (prévisionnel).

Acteur leader en France sur les PME, Sewan est également présent en Espagne et, depuis novembre dernier, en Belgique,



où il s'implante par croissance externe. Ses solutions sont quant à elles distribuées dans toute l'Europe, au travers d'un large réseau de revendeurs.

Kartesia était conseillé par le cabinet De Pardieu Brocas Maffei dont l'équipe était composée de Joanna Gumpelson et Sébastien Boullier de Branche, associés, et de Teksen Cenger et Dorine Chazeau sur les aspects de structuration et de financement, Priscilla van den Perre, associée, sur les aspects de droit fiscal, et de Matthieu Candia, conseil, sur les aspects corporate.

Sewan était conseillé par Volt Associés dont l'équipe était composée de Stéphane Letranchant, de Alexandre Tron et de Emmanuel Vergnaud, associés, et François-Joseph Brix et François Jubin.

TAM-TAM - Messagerie, fret express**Conseil** : Good Founders**LABATUT** - Transports et logistique**Op** : Build-up

Le groupe Labatut, spécialiste de la Supply Chain intégrée, renforce son maillage territorial sur le Sud-Ouest via l'acquisition de la société Tam-Tam. Créé en 1920, Labatut Group est une ETI familiale proposant un service de supply-chain intégrée : transport, logistique, et distribution urbaine éco-responsable. Le groupe compte 750 collaborateurs et dispose d'une flotte de 210 véhicules. Cette transaction stratégique permettra à Labatut Group d'atteindre une taille critique de plus de 70 millions d'euros de CA. Good Founders accompagne Labatut Group en capital-développement après un premier OBO réalisé en 2016.

TRUSTINSOFT - Édition de logiciels**ACEMANAGEMENT (+ financiers)** - Capital-investissement**Op** : Participation

5 M €

TrustInSoft, éditeur de logiciel de cybersécurité permettant d'apporter la preuve mathématique de la fiabilité et de la sécurité des logiciels, annonce une levée de fonds de 5 millions d'euros menée par ACE Management.

ACE Management via son fonds Brienne III – premier fonds français dédié à la cybersécurité – a mené ce tour de table avec la participation d'investisseurs historiques de TrustInSoft, Idinvest Partners et des Business Angels.

Essaimée des laboratoires du CEA par Fabrice Derepas, Benjamin Monate et Pascal Cuoq, TrustInSoft est la première société à apporter aux développeurs des garanties sur la qualité de leur code. Elle permet ainsi des développements "secure by design" et assure sûreté de fonctionnement et cybersécurité de code critique sans devoir modifier le processus de développement.

VALOREX - Fabrication d'aliments pour animaux

CA : 80 M €

UNEXO + BPIFRANCE (+ dirigeants) - Capital-invest.**Op** : Participation

Spécialiste dans la création et la valorisation de filières végétales oléo-protéagineuses françaises, Valorex (80 millions d'euros de chiffre d'affaires) ouvre un nouveau chapitre de son histoire avec la transmission de l'entreprise par son président-fondateur, Pierre Weill, à son management actuel. Dans ce cadre, le groupe reçoit le soutien financier d'Unexo, appuyé par la Caisse Régionale de Crédit Agricole d'Ille-et-Vilaine, et de Bpifrance, qui entrent à son capital.

Créée en 1992, la société Valorex, implantée à Combourtillé (Ille-et-Vilaine), développe une alimentation animale affiliée de la domination du soja d'import. Elle met en place des cultures françaises de lupin, lin, féverole et cuit ces graines riches en protéines et en Oméga 3 par un procédé breveté, dans l'intérêt des sols, des animaux et des Hommes.

VIRGIL - Fintech**ALVEN + LOCALGLOBE + KIMA VENTURES****(+ business angels)** - Capital-investissement**Op** : Participation

2,1 M €

Virgil, créé par Keyvan Nilforoushan et Saskia Fiszal (ex dirigeants de onefinestay) et qui fournit aux jeunes actifs l'apport nécessaire pour accéder au bien immobilier, lève 2,1 millions d'euros auprès d'Alven, LocalGlobe, Kima Ventures et de business angels réputés : Oleg Tscheltzoff (Serial Entrepreneur, fondateur et CEO Fotolia), Thibaud Elzière (Serial entre-



preneur, à la tête de eFounders), Augusta (Patrick Sayer), Greg Marsh et Demetrios Zoppos (Fondateurs de onefinestay). Virgil peut apporter jusqu'à 100.000 euros par opération. Pour 10% d'apport, Virgil détient 15% de l'appartement. L'acquéreur pourra vendre son appartement à tout moment, ou racheter les parts de Virgil au terme de 10 années à compter de son achat.

WESSANEN (Pays-Bas) - Agroalimentaire

CA : 628 M €

Conseil : Lazard, ABN Amro

PAI PARTNERS - Capital-investissement

Op : LBO

927 M €

Conseil : Credit Suisse

PAI acquiert le groupe néerlandais Wessanen, connu pour ses marques Bonneterre, Bjorg, Alter Eco et Cayelord Hauser. Selon l'accord entre PAI et Charles Jobson, un actionnaire minoritaire important de Wessanen, le fonds détiendra à l'issue de l'opération 62% du capital et Charles Jobson le solde.

Wessanen (1.350 salariés), qui possède huit usines en Europe, réalise 57% de son chiffre d'affaires en France.

WOÛ - Influence digitale**INTER INVEST CAPITAL - Capital-investissement**

Op : Participation

3 M €

Woû lève 3 millions d'euros auprès d'Inter Invest Capital. Cette levée de fonds va permettre à la start-up spécialisée dans l'influence digitale et le social media d'accélérer son développement technologique et sa croissance à l'international. Créée en 2015 par Agathe Nicolle, Woû (With Our Originality) est l'unique agence d'Influence proposant une offre globale incluant macro, micro et nano influence.

La start-up compte aujourd'hui une cinquantaine de collaborateurs et des références telles que Petit Bateau, Danone, Perrier, Siggis, Kenzo Parfums, L'Oréal, Coty, Montblanc Parfums, Habitat, La Comédie de Paris, Atol, Panasonic, etc. Woû qui a déjà ouvert un bureau à Londres (2016), Marseille (2018) et Shanghai (2019), a pour ambition d'étendre son réseau et d'être présent dans 15 pays d'ici 2022.

YUBO

Réseau social

IRIS CAPITAL + IDINVEST PARTNERS

Capital-investissement

Op : Participation majoritaire

11,2 M €

Iris Capital et Idinvest Partners annoncent leur investissement majoritaire dans Yubo, aux côtés d'Alven, investisseur historique, Sweet Capital et Village Global.

Créé en 2015 par Sacha Lazimi, Jérémie Aouate et Arthur Patora, Yubo (anciennement Yellow) est un réseau social destiné aux jeunes de 13 à 25 ans. L'application permet à ses utilisateurs de créer des espaces de discussions grâce à des lives vidéo de streamers et des spectateurs qui interagissent en direct via un chat.

L'un des principaux concepts de Yubo est de créer de la vidéo en direct avec 10 amis et de rencontrer des personnes du même âge.

Chammas & Marcheteau a conseillé Iris Capital et Idinvest Partners avec Denis Marcheteau (associé), Romain Penloup et Lucie Martin (collaborateurs).