



Entretien avec Daniel Vassalucci : Président d'Optimum Automotive

mardi 20 novembre 2018, par Antoine de Viveiros

Nous avons rencontré Daniel Vassalucci, président d'Optimum automotive. Suite à la réorganisation de son entreprise, il nous présente ses différentes activités.



KMS : Quelle est l'offre d'Optimum Automotive ?

► **Daniel Vassalucci** : Optimum Automotive, est capable d'offrir une solution à 360° sur la gestion des véhicules d'entreprise grâce à ses marques "ombrelle". Quelle que soit la taille du parc, à partir d'un véhicule et jusqu'à 28000 par exemple. Optimum Automotive est une entreprise innovante qui intègre le programme Excellence de la BPI. Nous avons développé des solutions autour du véhicule professionnel sous des marques ombrelle comme Mapping control, Smart Fleet, Drive & City, My connected customer, My fleet Optimizer. Il s'agit pour nous de valoriser toute la R&D que nous avons investi depuis de nombreuses années.



KMS : Mapping contrôle bénéficie d'une bonne notoriété. Pourquoi réorganiser votre entreprise ?

► **D.V.** : Mapping Control s'occupe pour le groupe de la géolocalisation des véhicules mais aujourd'hui nos services sont beaucoup plus étendus. Suivre ses véhicules pour une entreprise c'est bien mais nous proposons bien plus ! Avec Drive&City nous proposons de l'autopartage, avec Smart Fleet Nous faisons du suivi et de la gestion des véhicules d'entreprise ainsi que de l'optimisation de TCO, avec Connected Customer nous établissons un lien privilégié avec le conducteur grâce à son smartphone et ainsi de suite.

KMS : Avez-vous un exemple concret pour la mise en place de vos solutions ?

► **D.V.** : Nous avons été contactés par le Conseil Général de Haute Savoie pour déployer une solution d'auto-partage de véhicules multi-marques. A cette occasion nous avons pu leur montrer l'ensemble de nos solutions, comme la géolocalisation de véhicules très variés : de la déneigeuse à plusieurs VP et VUL

mais aussi nos solutions de contrôle de gestion sur leur parc automobile et nos solutions de suivi technique des différents véhicules quel que soit leur marque et quel que soit le loueur.

KMS : Quelle est la promesse client d'Optimum Automotive ?

► **D.V.** : Grâce à nos différentes activités nous pouvons avoir une gestion à la carte de chaque client en fonction de sa taille et de ses besoins, nous pouvons prendre en charge une gestion multi-marque et multipropriétaire des véhicules. Grâce à nos outils notre client a une vision d'ensemble de son parc avec les data véhicules*, data conducteurs**, la remontée de la totalité des éléments techniques et des coûts financiers. Pour un coût de 12€ à 40€ par véhicule/mois nous pouvons atteindre une réduction des coûts de 100€ par véhicule/mois.

KMS : Avec de tels outils quelles sont vos ambitions ?

► **D.V.** : Grâce à nos trois points forts que sont le contrôle des coûts, la remontée d'information et l'ouverture à des appels d'offre pour le renouvellement du parc, d'ici à 2020 nous envisageons d'avoir 1 million de véhicules en gestion dans 8 pays. Grâce à nos outils nous pouvons le faire soit en marque blanche soit en gestion directe. Optimum Automotive est en ordre de marché afin de se développer et d'offrir une solution automobile à 360° à ses clients

* data véhicule : Les informations qui sont récupérées sur le véhicule puis collectées pour un usage ad Hoc ; Kilométrage total, par trajet, température moteur, régime moteur, voyants du véhicule, etc ;

** data conducteur : type de conduite, vitesse de roulage, respect des limitations de vitesse, plages d'usage du véhicule etc..